

## Individuelle Akquise Professionelle Kundenpflege

### Mein Kooperationspartner

Sie suchen neue Kunden? Das Dienstleistungsunternehmen im Großraum Stuttgart ist genau auf diesen Bedarfsfall spezialisiert. Das Unternehmen berät, plant und führt Akquiseprojekte professionell, unaufdringlich und mit gutem Geschäftssinn durch. So werden potentielle Neukunden nicht nach Checklisten, sondern von Mensch zu Mensch – in Ihrem Namen als externer Teil Ihres Unternehmens – angesprochen.

### Leistungen

- Neue Kunden akquirieren und betreuen, ruhende Kundenkontakte reaktivieren
- Kontakt mit Ihren ausländischen Kunden herstellen
- Angebote nachfassen
- Terminmanagement (z.B. Besuchstermine für Ihren Außendienst vereinbaren)
- Die Zufriedenheit der Kunden analysieren
- Adressmanagement (Recherche, Qualifizierung, Pflege)
- Coaching Ihrer Mitarbeiter (z.B. kundenorientiertes Telefonieren)

### Ihre Vorteile

- Sie können sich auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren
- Sie haben keine zusätzlichen Personalausgaben; Ihre Kosten sind zum Zeitpunkt des Bedarfs genau kalkulierbar
- Sie erfahren wer, wann, wo und wie Ihre Dienstleistungen und Produkte benötigt. Dadurch steigern Sie langfristig Ihre Auftragslage und vergrößern Ihren Kundenstamm.

### Branchenerfahrung

- Automobilzulieferer
- Maschinenbau
- Elektrotechnik
- IT-Unternehmen
- Ingenieurbüros für technische Dienstleistungen
- Dienstleister, Unternehmensberatungen
- Weiterbildungseinrichtungen.

### Sprachen

- Englisch
- Französisch
- Italienisch
- Portugiesisch

### Schnellinfo

- Kundensuche
- Akquiseprojekte
- Kontakt mit ausländischen Kunden
- Adressmanagement
- Terminmanagement



Hanns-Robert Mayer