

## Projektbeispiele Kontaktwerk Dienstleistung

- Ein Gemeinschaftsunternehmen zweier Konzerne aus dem **Automotive-Bereich** benötigt aufgrund der unterschiedlichen Unternehmenskulturen Unterstützung im Bereich **Führungskräftetraining und Personalentwicklung**, um das Zusammenwachsen zu fördern. Ein darauf spezialisiertes **Trainingsunternehmen** aus dem Kontaktwerk beginnt mit einer Reihe von Trainings, die kontinuierlich fortgesetzt werden.
- Eine **Werbeagentur** entwickelt und gestaltet für ein Technisches Dienstleistungsunternehmen aus dem Kontaktwerk einen **4-Seiten-Flyer**.
- Ein **Versicherungsmakler** aus dem Kontaktwerk übernimmt die komplette Steuerung der Versicherungsbelange eines **größeren Ingenieurbüros**.
- Ein Unternehmen aus dem Bereich Energieversorgung stellt erstmals auf einer Fachmesse aus. Der **Messeauftritt** wird von einer Agentur aus dem Kontaktwerk organisiert. Auch die vorige **komplette Neugestaltung der CI** wird von dieser Agentur durchgeführt.
- Ein ehemaliger Unternehmer, der sein Unternehmen verkauft hat, überträgt seine umfangreichen Versicherungsbelange einem **Versicherungsmakler** aus dem Kontaktwerk.
- Ein Hersteller von messtechnischen Produkten gestaltet seine **Telefonwarteschleife** mit einem darauf spezialisierten **Dienstleister** aus dem Kontaktwerk.
- Ein 2008 neu gegründetes Unternehmen hat ein sehr interessantes und innovatives Produkt entwickelt. Man hat die Strategie, personell schlank zu bleiben und **Leistungen out-zusourcen**. Über Kontaktwerk findet man Partner für Vertriebsstrategie, Bürodienstleistungen / Telefonservice und möglicherweise auch weitere Lieferanten.
- Ein mittelständisches Unternehmen aus dem Bereich Energieversorgung mit stark wachsendem Geschäft sucht einen neuen Partner für die **externe Kommunikation**, der Erfahrung mit erklärungsbedürftigen Produkten hat. Kontaktwerk hat die richtige Agentur für CI-Entwicklung, Imagebroschüre, Internetauftritt und Vorbereitung Messe.
- Ein hochinnovatives Unternehmen im Bereich Technische Anleitungen möchte seine Kundenbasis verbreitern. Ein Dienstleistungsunternehmen das auf **Neukundenakquise bei technisch anspruchsvollen Produkten** spezialisiert ist, unterstützt dabei.



Hanns-Robert Mayer