

Projektbeispiele Kontaktwerk Personalthemen

- Mehrere Geschäftsführer / Unternehmer, die Herrn Mayer kennen, suchen seinen **Rat und seine Kontakte**, in Sachen **Veränderung und neuen Perspektiven** für sich selbst. Über Empfehlungen kommen auch andere Personen, zu denen vorher noch kein Kontakt bestand. Ein Beispiel unter vielen: Ein leitender Angestellter (Vertrieb) eines Familienkonzerns, der sich beruflich verändern möchte, kommt über eine Querverbindung zu Hr. Mayer und lässt sich beraten. Herr Mayer gibt in diesen Fällen **Tipps, Kontakte zu ausgewählten Personalberatern** und prüft kontinuierlich in seinem Netzwerk, ob er irgendwo einen **Ansatz zur Vermittlung** sieht.
- Der **Geschäftsführer eines Elektronikdienstleisters** plant aus Altersgründen den Ausstieg. Eine Personalberatung aus dem Kontaktwerk wird beauftragt, den **Nachfolger** zu suchen. Dieser wird gefunden und das Projekt wird erfolgreich abgeschlossen.
- Über einen **Recruiting**-Prozess durch eine Personalberatung aus dem Kontaktwerk wird für einen Mittelständler, der eine Person für die **Leitung der Buchhaltung** für die Unternehmensgruppe sucht, schnell die richtige Person gefunden.
- Ein Mittelständler mit Technischen Produkten für den Maschinenbau nutzt seit langem kontinuierlich tageweise einen auf **IT spezialisierten** unabhängigen **Interim-Manager**. Dieser wurde über einen **Interim-Management Provider** aus dem Kontaktwerk gefunden.
- Ein **Interim Manager** aus dem Kontaktwerk unterstützt einen **Sondermaschinenbauer** federführend bei der Entwicklung einer neuen Maschine. Diese wird im Herbst bei einer Messe erstmals vorgestellt und die Resonanz ist sehr gut.
- Ein **Maschinenbau**-Unternehmen mit Maschinen für die graphische Industrie und für andere Industriebereiche sucht nach erfolgreicher Neuaufstellung externes Knowhow an der Spitze der Technik. Ein erfahrener **Interim Manager** für den Bereich **Produktion und Entwicklung** wird über einen **Interim Management-Provider** aus dem Kontaktwerk gefunden und dafür eingesetzt.
- Ein **Finanzberater** aus dem Kontaktwerk unterstützt einen Unternehmer aus dem Sondermaschinenbau kontinuierlich über Jahre in den Bereichen **Finanzierung und Controlling**. Seit einiger Zeit ist er auch im Beirat des Unternehmens und begleitet damit eng und erfolgreich dessen starkes Wachstum.
- Ein rapide wachsendes Gemeinschaftsunternehmen zweier Konzerne aus dem **Automotive-Bereich** sucht qualifizierte **Unterstützung bei Einkaufsprozessen**. Ein technisches Dienstleistungsunternehmen aus dem Kontaktwerk, das auf den Automotive-Bereich spezialisiert ist, stellt eine geeignete Mitarbeiterin in Form von **Personalleasing** zur Verfügung.
- Ein technisch orientierter **Interim Manager** aus dem Kontaktwerk unterstützt einen Autzulieferer im Bereich Technische Federn bei der **Umstrukturierung**.
- Ein Hersteller von messtechnischen Geräten **sucht diverse Fach- und Führungskräfte**. Ein Unternehmen aus dem Kontaktwerk unterstützt erfolgreich beim **Recruiting**.

- Eine hochqualifizierte Dame mit dem Hintergrund **Export und Übersetzung** bei produzierenden Mittelständlern sucht eine neue Aufgabe. Herr Mayer findet einen Messebauer, der jemand mit exakt einem solchen Profil benötigt und der die Dame nach **der Vermittlung des Kontakts** dann **einstellt**.
- Ein Hersteller von Klimamesstechnik **sucht** einen **neuen Vertriebsmitarbeiter**. Aufgrund der speziellen hohen Anforderungen wird die Methode der **Direktansprache** gewünscht. Ein **Headhunter** aus dem Kontaktwerk sucht und findet eine geeignete Person.
- Ein Gemeinschaftsunternehmen zweier Konzerne aus dem **automotive-Bereich** benötigt aufgrund der unterschiedlichen Unternehmenskulturen Unterstützung im Bereich **Führungskräftetraining und Personalentwicklung**, um das Zusammenwachsen zu fördern. Ein darauf spezialisiertes **Trainingsunternehmen** aus dem Kontaktwerk beginnt mit einer Reihe von Trainings, die kontinuierlich fortgesetzt werden.
- Ein mittelständisches Unternehmen aus dem Maschinenbau möchte sein **Qualitätsmanagement** stärken, da intern keine Ressourcen vorhanden sind. Ein **technisches Dienstleistungsunternehmen** aus dem Kontaktwerk übernimmt die Aufgaben des Qualitätsmanagementbeauftragten, erstellt und pflegt das QM-Handbuch und wirkt aktiv bei der Gestaltung und Verbesserung der Prozesse mit.
- Ein **ehemaliger Unternehmer**, der als **Interim Manager** arbeitet, berät einen Produktionsdienstleister aus dem Bereich Blechbearbeitung bei Themen **Vertrieb, Auftragssteuerung und Nachfolge**.
- Ein Hersteller aus dem Technischen Modellbau möchte aufgrund des starken Wachstums in den letzten Jahren sukzessive die **zweite Führungsebene ausbauen**. Aktuell wird eilig ein **Controller / Buchhalter gesucht**. Eine **Personalberatung** aus dem Kontaktwerk findet in kürzester Frist die geeignete Person.
- Ein Hersteller von messtechnischen Geräten **sucht diverse Fach- und Führungskräfte**. Ein Unternehmen aus dem Kontaktwerk unterstützt erfolgreich beim **Recruiting**.
- Ein **Interim-Manager Vertrieb** aus dem Kontaktwerk unterstützt ein neu gegründetes Unternehmen, das Produktionsdienstleistungen (mechanische Einzel- und Ersatzteile) anbietet, in der Kundenakquise.
- **Ein hochspezialisierter Zulieferer** baut seit vielen Jahren Präzisionselemente für den Maschinenbau, die von den Kunden in deren Anlagen weltweit eingesetzt werden. Die technischen Vorteile der Produkte des Unternehmens führten in der Vergangenheit dazu, dass **aktive Vertriebsarbeit** vor allem im Ausland als nicht prioritär nötig eingeschätzt wurde. Mit einem **externen Projektmanager aus dem Kontaktwerk**, der ca. 1 Tag pro Woche diesem Projekt widmet, werden nun systematisch insbesondere die **Märkte in Asien** bearbeitet. In der ersten Stufe sollen geeignete **Vertriebspartner** gefunden werden.
- Ein Mittelständler, der in **Brasilien** ein produzierendes Tochterunternehmen hat, möchte dort einen **neuen Geschäftsführer** suchen und installieren. Ein **Kooperationspartner von Kontaktwerk in Brasilien** findet die geeignete Person.
- Ein **Trainingsunternehmen** aus dem Kontaktwerk führt **Führungskräftetrainings und Einzelcoachings** bei einem Produktionsdienstleister für Elektronik durch.

- Ein Maschinenbauunternehmen in der Region Stuttgart baut erklärungsbedürftige Produkte. Diese werden vor allem direkt (international) und (in Deutschland) mit nur wenigen, spezialisierten Handelsvertretern verkauft. Ein **Interim-Manager** aus dem Kontaktwerk unterstützt die Geschäftsleitung bei der **Vertretersteuerung** und **bei internationalen Projekten**.
- Ein Mittelständler mit Technischen Produkten für den Maschinenbau nutzt kontinuierlich tageweise einen auf **IT spezialisierten** unabhängigen **Interim-Manager**. Dieser wurde über einen Interim-Management Provider aus dem Kontaktwerk gefunden.
- Ein im Automotive-Bereich tätiges Ingenieurbüro sucht einen **Interim-Manager für Vertriebsthemen**. Ein **Interim-Management-Provider** aus dem Kontaktwerk findet die richtige Person, die 1-2 Tage pro Monat für diese Unternehmen im Einsatz ist.
- Ein Maschinenbauunternehmen in der Region Stuttgart baut erklärungsbedürftige Produkte. Diese werden vor allem direkt (international) und (in Deutschland) mit nur wenigen, spezialisierten Handelsvertretern verkauft. Ein **Interim-Manager** aus dem Kontaktwerk unterstützt die Geschäftsleitung bei der **Vertretersteuerung** und **bei internationalen Projekten**.
- Ein Mittelständler mit Technischen Produkten für Autohersteller möchte seine IT erweitern. Ein auf **IT spezialisierter** unabhängiger **Interim-Manager** aus dem Kontaktwerk bewertet die vorliegenden Angebote im Hinblick auf Bedürfnisse des Unternehmens und **berät bei der Entscheidungsfindung**.
- Ein Unternehmer aus dem Maschinenbau hat einen langjährigen engen Berater und Freund zu Fragen der Unternehmensfinanzierung und Controlling verloren. Kontaktwerk findet den geeigneten **Finanzcoach**, der den Unternehmer regelmäßig aufgabenbezogen unterstützt.
- Ein von einer Unternehmerin geführter automotive-Zulieferer schafft sich eine komplett **neue IT-Infrastruktur** an, mit neuen –verschiedenen- Lieferanten für Hardware, Software und CAD. Die Durchführung des Projekts zwischen Kunde und Lieferanten läuft schlecht, aufgrund unterschiedlicher „Sprache“, unklaren Anforderungen, wechselnden Ansprechpartnern auf Lieferantenseite und mangelnder IT-Fachkompetenz im Unternehmen. Herr Mayer empfiehlt den Einsatz **eines Interim-Managers für IT**, der das Projekt zu einem guten Ende führt und das Unternehmen dahingehend berät, wie es sich organisatorisch in Bezug auf die IT-Organisation zukünftig aufstellen soll. Den geeigneten Interim-Manager findet Herr Mayer über das Kontaktwerk-Netzwerk.
- Ein **Sondermaschinenbau-Unternehmen sucht einen Vertriebsleiter**. Herr H.-R. Mayer findet in einem Auswahlprozess die richtige Person über das Netzwerk. Diese tritt nach innen und außen als Vertriebsleiter auf und widmet ca. 10 Tage im Monat als **Interim-Manager** diesem Unternehmen.
- Ein Mittelständler möchte die **Kundenorientierung mancher Mitarbeiter verbessern** und sucht dazu einen Partner für geeignete **Trainings- und Personalentwicklungsmaßnahmen**. Auch für sich selbst sucht der sehr technisch orientierte Geschäftsführer einen **Coach für das Thema Führung**. Kontaktwerk hat den richtigen Partner.
- Ein **Coach und Führungskräftetrainer** veranstaltet auch mehrtägige **offene Seminare für Unternehmer und oberste Führungskräfte**. Diese finden oft im Ausland an ungewöhnlichen Orten statt, bei denen sich Coaching, Naturerlebnis und Anstrengung harmonisch verbinden. Herr Mayer führt dem Coach über die Jahre diverse Mandanten zu.

- Ein im Familienbesitz befindlicher größerer **Hersteller von Sensoren** für verschiedene Branchen, möchte eine **Produktionstochter in China** aufbauen. Das süddeutsche Unternehmen (nicht Baden-Württemberg) sucht dazu den **zukünftigen Geschäftsführer**, möchte aber nicht den Weg über Personalberater bzw. Headhunter gehen und kommt auf Kontaktwerk zu. Kontaktwerk findet in kürzester Zeit über das eigene Netzwerk durch einen Querkontakt über den Geschäftsführer eines schon in China tätigen Mittelständlers die richtige Person. Diese beginnt ihre Tätigkeit im Stammwerk des Auftraggebers im Januar 2013.
Das **Projekt ging extrem schnell** und dauerte von der ersten Kontaktaufnahme des Auftraggebers mit Kontaktwerk bis zur Vertragsunterzeichnung des Kandidaten nur **ca. 5 Wochen!**



Hanns-Robert Mayer