

Kontaktwerk Veranstaltungen

Erfahrungsaustausch - der Klassiker seit 2009

Führungskräfte von produzierenden Mittelständlern informieren sich über aktuelle Themen und tauschen ihre Erfahrungen aus. Dabei ergeben sich vielfältige Kontakte untereinander und/oder gezielt zu spezialisierten Dienstleistern. Oft entstehen daraus neue Geschäftsverbindungen. Gastgeber sind Firmen aus dem Kontaktwerk-Netzwerk.

Tai Chi Teatime

Die Treffen richten sich an Unternehmer und Führungskräfte, die mit Geschäftspartnern aus und in Asien zu tun haben. An Asien & China Interessierte sind ebenfalls willkommen. Die Tai Chi Tea Time findet alle 2-3 Monate abends in einem chinesischen Teehaus in Stuttgart statt.

German Malaysian Round Table (GMRT) Stuttgart

Der GMRT ist eine Plattform zum Austausch von Geschäftsideen, Informationen und Handelsbedingungen. Es gibt Chapters in verschiedenen Städten der D-A-CH-Region. Er wendet sich an in Malaysia und in ASEAN vor Ort tätige deutsche Unternehmen und Personen, Investoren sowie ehemalige Expatriates.

2016

- 23. Tai Chi Teatime: Vortrag der Patentanwälte Karin Stumpf und Dr. Holger Spachmann über den Schutz geistigen Eigentums in China, Japan, Südkorea und Indien.
- Erfahrungsaustausch „Gewinnender Auftritt vor ausländischen Kunden“. You never get a second chance to make a first good impression. Gastgeber: MÜKo Maschinenbau GmbH, Weinstadt.
- 22. Tai Chi Teatime: Vortrag von Herr Yueqing Duan, Leiter und der Wirtschaftsförderung der Stadt Taicang / China in Frankfurt zusammen mit einer Mitarbeiterin über Taicang.
- Erfahrungsaustausch Personal- und Führungsthemen im Mittelstand.2, „Kosten, Performance, BGM Maßnahmen“ bei SG Schorndorf, Ulrich-Schatz Sportzentrum.
- 21. Tai Chi Teatime: Vortrag Professor Dr.-Ing. Wolf Reuter, Universität Stuttgart „China – den Unterschied verstehen“.
- Erfahrungsaustausch „Sicherheit im Mittelstand – Von Wachschatz bis Datenschutz“, VfB Stuttgart Arena Betriebs GmbH – Business-Event-Bereich.

- Erfahrungsaustausch „Taktik und Methodik bei schwierigen Preisverhandlungen“ mit 45 Teilnehmern bei Schnaithmann Maschinenbau GmbH, Remshalden.
- 20. Tai Chi Teatime: Michael Mössmer und Lily Qin-Mössmer haben ein mittelständisches Unternehmen aufgebaut und produzieren ausschließlich in China. Der Vortragstitel: Produktion für kleine und mittelständische Unternehmen in China: Lohnt sich das?!
- 1. GMRT Stuttgart
Gastgeber ist Badger Meter Europa GmbH, ein Hersteller von Durchflussmesstechnik.
- Erfahrungsaustausch „Personal- und Führungsthemen im Mittelstand“. Themen: Demografischen Wandel meistern, Führungskompetenz 2020 bei Hartmann Exact KG / Schorndorf, einem Autozulieferer.

2015

- 19. Tai Chi Teatime: Markus Betz und Stephanie Marquardt berichteten über das neue Besteuerungsabkommen DBA Deutschland-China und den Stand der Implementierung und geben Hinweise zu Steuerthemen in China und anderen asiatischen Ländern.
- 18. Tai Chi Teatime: Herr Schmidtman berichtete über die Erfahrungen eines Unternehmers, der 17 Jahre in INDIEN verbracht hat. Der Schwerpunkt seines Vortrags lag auf der Beschaffung technischer Teile und Produkte mit Herstellung in Indien.
- Erfahrungsaustausch „Osteuropa – Werkbank und Absatzmarkt“ bei BOS GmbH & Co. KG in Ostfildern-Scharnhausen. Neun! Erfahrungsberichte von Geschäftsführern, die Produktionsunternehmen in Osteuropa haben.
- 17. Tai Chi Teatime: Vortrag Frau Dr. Ci Cao-Karnowski, Leiterin der Rechtsabteilung von Centrotherm in Blaubeuren: „Kaufverträge mit Ihren chinesischen Kunden – mit einem Überblick des chinesischen Vertragsrechts und des Einflusses der deutschen Rechtsordnung“.
- Erfahrungsaustausch „Additive Fertigung verändert die Welt“ (3D-Druck-Technologien für Kunststoff und Metall) bei alphacam GmbH in Schorndorf. Über 50 Mittelständler als Teilnehmer.
- 16. Tai Chi Teatime: Vortrag Xing Wang, Europa-Institut Reutlingen, Leiter des China Competence Centers: „Bessere Verhandlungen in China für Westler unter Berücksichtigung von chinesischer Mentalität und Wertschätzung“. Hinweise und Tipps eines interkulturellen Grenzgängers, der beide Welten gut kennt.
- 15. Tai Chi Teatime: Vortrag Jürgen O. Wöhler, Rechtsanwalt, ehemaliger Geschäftsführer der AHK in Seoul / Südkorea, über Korea: geteiltes Wirtschaftswunderland?

2014

- Erfahrungsaustausch „Neue Werkstoffe und Leichtbau als Zaubermittel der Technik“ bei Ceramtec GmbH in Plochingen.
- 14. Tai Chi Teatime: Vortrag Ernst Halder, GF Firma Novotechnik über den erfolgreichen 3. Weg des Unternehmens: 60% Exportanteil und keine Fertigung im Ausland.
- Erfahrungsaustausch „Sind unsere Daten und Interna sicher? Schutzmaßnahmen für Mittelständler“ bei Luther Rechtsanwalts-gesellschaft mbH.
- Erfahrungsaustausch „Unternehmen erfolgreich finanzieren und navigieren“ Gastgeber Schnaithmann Maschinenbau GmbH.
- 13. Tai Chi Teatime: Bericht Stefan Giese. Er ging mit seiner Familie nach China und baute in der Region Shanghai für einen schwäbischen Maschinenbauer eine Tochterfirma mit Produktion auf.
- 12. Tai Chi Teatime: Vortrag Patrick Dorner, Firma Festo: „Lieferantensuche in China. Herausforderungen für einen deutschen Mittelständler des Maschinenbaus“.
- Erfahrungsaustausch „Globalisierung für Mittelständler – kleine und große Rezepte“, Gastgeber Schnaithmann Maschinenbau GmbH.
- Kontaktwerk nimmt mit einem eigenen Messestand auf dem 7. Badischen Wirtschaftstag teil. Der Badische Wirtschaftstag ist die Messe für technisch orientierte Produktionsunternehmen, Zulieferer und Dienstleister in Karlsruhe.
- 11. Tai Chi Teatime: Vortrag Manfred Becker, Firma Schmalz Vakuumtechnik: „Vergleich zweier praxisorientierter Strategien in China eine Tochtergesellschaft zu gründen und zu führen“.
- Erfahrungsaustausch „Innovation – der Wachstumstreiber des schwäbischen Mittelstands“, bei H.P. Kaysser GmbH und LNT Automation GmbH.
- 10. Tai Chi Teatime: Vortrag Miriam Fritz und Bianca Perina, Berners Consulting, „CHINDIA – what makes China & India love each other“.

2013

- Erfahrungsaustausch „Effizienz in Produktionsprozessen, Handlungs- und Verhandlungsspielräume“, bei Metallux AG.
- 9. Tai Chi Teatime: Vorträge Achim Klagge, Daimler AG, „Reisebilder Kultur, Land und Leute“ und Aimin Wagner, „Einführung in die Geschichte der Teezeremonie“.
- Erfahrungsaustausch „Auftrags-Verhandlungen für Ausrüstungs-Hersteller“, bei Schnaithmann Maschinenbau GmbH.
- Erfahrungsaustausch „Vertrieb - Regeln, ethische Standards, Fallstricke-“ bei Anwaltskanzlei Luther, Stuttgart.
- 8. Tai Chi Teatime: Vortrag Wendelin Benz, Karl Wörwag Farben- und Lackfabrik: „10-jährige Erfahrungen einer mittelständischen Lackfabrik in China“.
- Erfahrungsaustausch „Kosten-Potenziale und –Optionen für Preisverhandlungen entwickeln“, bei Mahr GmbH / Esslingen.
- 7. Tai Chi Teatime: Vortrag Wolfgang Vetter, Leuze electronic, „Erfahrungen eines Mittelständlers aus dem Bereich Automatisierungstechnik beim Marktzugang in Asien“.
- 6. Tai Chi Teatime: Vortrag Lutz Berners und Miriam Fritz, Berners Consulting: „Geschäftliche Gepflogenheiten in China“.

- Erfahrungsaustausch „Strategien, Psychologie und Dramaturgie bei schwierigen Verhandlungen“, bei BOS GmbH & Co. KG. Über 30 Teilnehmer.
- 5. Tai Chi Teatime: Vortrag Oliver Reinl, ewo Holzapfel, „Erfahrungen eines (kleinen) Mittelständlers aus dem Maschinenbau in der stufenweisen Erschließung des chinesischen Marktes“.

2012

- 4. Tai Chi Teatime: Vortrag Roland Dreizler, „China- und Asien-Erfahrungen als produzierender Unternehmer“.
- Erfahrungsaustausch „Strategien bei Preissenkungsforderungen“ bei der Lapp-Akademie, Stuttgart.
- 3. Tai Chi Teatime: Vortrag Aimin Wagner, „Kulturelle Besonderheiten Deutschland - China“.
- 2. Tai Chi Teatime: Vortrag Klaus Autenrieth, „Menschenbild in China“.
- Erfahrungsaustausch: „Raue Sitten in der Zulieferkette“, bei S.M.A. Metalltechnik, Backnang.
- 1. Tai Chi Teatime: Vortrag Renate Strohal, „Einführung in die chinesische Kulturgeschichte“.
- Erfahrungsaustausch: „China und Ostasien - Steuerung der Niederlassung, Personaleinsatz“, bei Mahr GmbH / Esslingen.

2011-2009 Erfahrungsaustausch

- Südamerika, Marktchancen für Mittelständler.
- Dezentrale Energieversorgung, Strategien und Konzepte für die Energiewende.
- Elektromobilität: Motoren, Elektrik, Fahrzeugkonzepte, Dokumentationen, Prozesse – alles neu!?
- Neue Lage, neue Richtung? Erkenntnisse / Konsequenzen aus der Wirtschaftskrise.
- Strategien und Synergien in der Wirtschaftskrise.
- Proaktiv in der Krise.



Hanns-Robert Mayer