

Kauf eines mittelständischen Unternehmens bzw. Beteiligung mit Unterstützung von Hanns-Robert Mayer

Zukauf zur strategischen Ergänzung Ihres eigenen Unternehmens

Sie wollen Ihr Unternehmen durch einen Zukauf oder eine strategische Beteiligung stärken? Kontaktwerk kann Sie dabei unterstützen. Ein in über 20 Jahren aufgebautes, ausgedehntes Beziehungsnetzwerk zu vielen mittelständischen Unternehmern und Multiplikatoren in Deutschland und im Ausland ist die Basis. Aufgrund der Vertrauensbeziehung zu vielen Unternehmensinhabern hören wir oft frühzeitig von deren Plänen. Wir können auch sehr gut beurteilen, „wer zusammen passen könnte“. Eine Transaktion lässt sich auf diese Weise zeitnah und mit überschaubaren Honorarkosten realisieren.

Ein Beispiel

Eine im Privatbesitz befindliche Ingenieurgesellschaft mit Sitz in Baden-Württemberg und diversen Standorten in der erweiterten Region Stuttgart, mit insgesamt mehreren Hundert Mitarbeitern, ist in den letzten 15 Jahren organisch gewachsen. Aufgrund guter Zukunftsaussichten und Projekte möchte die Gesellschaft strategisch die Kompetenz durch Kooperationen und auch durch Zukäufe stärken. Ein Ingenieurbüro, dessen Inhaber Herr Mayer seit mehreren Jahren kennt, passte ideal.

In diesem Fall war ein einfaches Erfolgshonorar als Prozentsatz vom Transaktionsvolumen vereinbart. Es sind natürlich auch komplexere Modelle je nach Projektaufwand denk- und durch Kontaktwerk darstellbar. Darüber hinaus befinden sich im Netzwerk von Kontaktwerk Berater wie Anwälte, Steuerberater / Wirtschaftsprüfer, spezialisierte M&A-Berater, die im Verlauf von solchen Transaktionsprozessen nötig sind und die wir in einem Projekt einbinden können.

Privatperson möchte unternehmerisch tätig werden: MBI

Angestellte Geschäftsführer oder obere Führungskräfte aus dem Mittelstand sprechen Herrn Mayer gelegentlich darauf an, dass sie gerne ein Unternehmen erwerben oder sich an einem beteiligen möchten. In einem vertraulichen Gespräch werden die Vorstellungen und die wirtschaftlichen Möglichkeiten abgeklärt – und danach das richtige „Objekt“ gesucht.

Kauf eines Mittelständlers durch Family Office, Beteiligungsgesellschaft, ausländisches Unternehmen, etc.

Auch hier zeigen sich die Vorteile des Kontaktwerk-Beziehungsnetzwerkes zu vielen mittelständischen Unternehmern und Multiplikatoren in der weiteren Region Stuttgart und in Baden-Württemberg. Wer plant, sein Unternehmen zu verkaufen oder wer investieren möchte – davon erfahren wir in der Regel frühzeitig. Und wir können sehr gut beurteilen, wer zu wem passen könnte. Eine gezielte Suche innerhalb des Netzwerkes bringt daher häufig ein rasches Ergebnis mit überschaubaren Kosten.



Hanns-Robert Mayer