

## Kompetenzprofil

Dipl. Ing (FH) Maschinenbau  
Abteilungsleitung technischer Vertrieb  
52 Jahre

---

|                       |  |
|-----------------------|--|
| Berufliche Ziele      | Team – Abteilungsleitung im technischen Vertrieb<br>Vertriebsverantwortung Gebiet DACH<br>Leitung Marktentwicklung   |
| Berufliche Erfahrung  | Mehrjährige disziplinarische Leitung von Teams<br>Leitung und marktseitige Betreuung von Innovationsvorhaben<br>Erstellen von Businessplänen<br>Due Diligence von Geschäftsideen<br>Einführung von Business Opportunities Development<br>Gesamtverantwortung von Kundenanfragen und -aufträgen<br>Auffinden und qualifizieren von neuen Märkten für bestehende Produkte<br>Markteinführung neuer Produkte und Auffinden erster Pilotkunden |
| Berufliche Erfolge    | Nachhaltige Auftrags- und Umsatzsteigerung<br>Einführung von neuen Produktideen in neue Märkte<br>Auf- und Ausbau verschiedener Vertriebs- und Marktteams<br>Einführung und Etablierung von Lead User Konzepten  |
| Persönliche Kompetenz | Durchsetzungs – und Überzeugungskraft<br>Führen durch Überzeugen<br>Unternehmerisches und betriebswirtschaftliches Denken<br>Pioniergeist  |
| Sprachen              | Deutsch - Muttersprache<br>Englisch - verhandlungssicher   |

---